

## 事前提出資料

### 1. 会社概要について

会 社 名：アテイン株式会社  
 本 件 担 当 者：白石 昇  
 住 所：東京都千代田区神田須田町2-19-8 酒井ビル  
 T E L：03-3255-4721  
 U R L：http://www.attainj.co.jp/  
 設 立 年 月 日：1992年4月  
 資 本 金：114百万円  
 従 業 員 数：20名  
 事 業 内 容：eラーニング制作・販売、映像制作、マルチメディア制作、CD・DVD制作、マーケティング支援

### 2. アライアンスビジネス交流会発表内容

●プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・クラウドeラーニングサービス

●プレゼンテーションする製品・サービス名

- ・英語プレゼンカ向上ソフトウェア「Pitch Vantage（ピッチバンテージ）」

●プレゼンテーションテーマ

- ・英語でのプレゼンカを向上させるアメリカ生まれの革新的ソフトウェア「Pitch Vantage（ピッチバンテージ）」についてご紹介します。

●プレゼンテーション概要

- ・提携のビジネススキームに始まり、英語プレゼンカ向上ソフトウェア「Pitch Vantage（ピッチバンテージ）」の性能・機能、クラウドの機能についての解説、対象ユーザーなどについてご説明します。

●プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）

販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔3〕 その他提携〔4〕

<提携の具体的な内容>

- ・社員や学生の、英語プレゼン能力の向上を必要とする学校や企業をターゲットとした代理店

●アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・学校や企業が一度導入して教育のカリキュラムに組み込まれると、更新して長期にわたってのご利用に高い期待がもてます。クラウドサービスですから必要なものはインターネットで用意され、バージョンアップ等もネット上で行われますので、商品の管理はありません。初回と更新時のお手続き以外は、お客様に対するサポートも必要ございません。サポートは弊社で行います。