

事前提出資料

1. 会社概要について

会 社 名：コンピエールジャパン株式会社
 本 件 担 当 者：細沢 正
 住 所：東京都千代田区外神田6-15-11 日東ビル602号
 T E L：03-6240-1268
 U R L：http://www.compiere-japan.com 【ソリューションサイト】http://www.it-sengoku.jp/
 設 立 年 月 日：2000年1月4日（創業） 2013年3月21日（社名変更：コンピエール事業開始）
 資 本 金：2,000万円
 従 業 員 数：5名
 事 業 内 容：オープンソースERPシステム「コンピエール日本企業版」の販売と導入支援サービスの提供
 コンピエールベースSaaS/クラウドサービス「IT戦国武将シリーズ」の開発・販売事業の推進

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

●プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・オープンソースERPパッケージ
- ・オープンソースERP/CRMソフトウェアをベースとしたクラウドサービス（販売管理／顧客管理／統合基幹システム）

●プレゼンテーションする製品・サービス名

- ・オープンソースERP「コンピエール(Compiere)」
- ・クラウドサービス - IT 戦国武将シリーズ 「寅之の販売管理」「虎次郎の顧客管理」「皆社守の順風満帆スイート」他

●プレゼンテーションテーマ

- ・中堅・中小企業の経営革新をオープンソースベース・ソリューションで支援する！ アライアンスパートナーの募集

●プレゼンテーション概要

- ・オープンソースERP「コンピエール(Compiere)」概要、「IT 戦国武将シリーズ」開発の背景と狙い、コンピエールリーグ展開と拡大の意義、提携するパートナーに期待すること、提携パートナーのメリットにつき、ご説明いたします。

●プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）

販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔3〕 その他提携〔 〕

<提携の具体的な内容>

- ・（1）【販売推進パートナー】 IT 戦国武将シリーズを販売・推進いただくパートナーを全国で募集いたします。特定地域での販売・推進も可能です。
- ・（2）【開発パートナー】 コンピエールの業種別テンプレートを開発・販売いただく開発パートナーを募集いたします。
- ・（3）【資本提携パートナー】 コンピエール事業、クラウドサービス事業、および関連サービス事業を、資本提携により共同で推進する事業者様を募集いたします。

●アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・（1）【販売推進パートナー】 オープンソースベースで、直ぐに使える安価なクラウドサービスを、中小企業のお客様に提供可能。ご当地 IT 戦国武将のキャラクターを担ぎ、地域独占の販売も可能です。
【ご参考】http://www.compiere-japan.com/products/contents/pdf/20170410_kumamoto.pdf
- ・（2）【開発パートナー】 「コンピエール拡張モジュール管理機能」により、自社のノウハウ・業務知識をコンピエール・テンプレートとして開発することにより、開発成果物の知的財産を保護し値付けをして販売することが可能になります。
- ・（3）【資本提携パートナー】 コンピエール関連事業の事業推進母体として、戦略立案から拡張展開まで、共同で事業を推進頂きたいと考えます。